

PAOLO BALBONI

PERSONAL DATAS

Marital status: Separate
Nationality: Italian
Date of Birth: 10/07/63
Place of birth: Carpi (MO)
Residence : C.so Cavour 10 , 42015 Correggio (RE)
Home phone: +39 0522 631575
Mobile phone : + 39 348 2607526
E mail address: paolob6@gmail.com

Army carried out at Commando FTASE (NATO) of dismissed Verona with the degree of Greater Corporal

INSTRUCTION

From 1977 to 1982 Diploma of Industrial Chemical Expert at the Institute Enrico Fermi of Modena

From 1988 to 1990 Like working student attended 2 years of Economy and Commerce at the University of Modena.

PROFESSIONAL EXPERIENCE

From 1984 to 1985 Lab Technician and responsible in colours preparation at Tintoria Sansone (Carpi-MO)

From 1985 to 1989 Assumption at Dow Italy like TS& D (Technical Service and Development) field elastomers and polyurethane car air filters.

During this period I have participated to the following the courses:

- Presentation Skill (Like managing a presentation in Public)
- Time Management (Management and organization of the time) written up from the Franklin-Covey Organization
- Course of Lotus - ground level.
- Theoretical Course of Sure Guide

From 1989 to the 1993 TS& D in the field of the Italy Footwear (Co-author of two patents on the formulation of polyurethane systems expanded with water, base polyether).

During this period I have participated to following the course of formation: -

- Workshop (Like working in team)
- Course of safety guide on road

From 1993 to the 1996 TSR (Technical Sales Representative) in the following countries Italy, Poland, Turkey, USA, Australia.

During this period I have participated to the following courses:

- Sales course - Mario Silvano
- Run on the business Emergency

From 1996 to 2009, hired with the qualification of Sales Director at Chem-Trend (Freudenberg Group from 2004 previously Burmah Castrol), leader in the sale of release agents at world-wide level, with the following duties:

- From 1996 to the 1998 Business Centre Manager Chem-Trend Italy
- From 1999 to 2000 European Business Manager Polyurethanes and Business Centre Manager Chem Trend Italy
- From 2000 to 2001 Sales Manager South Europe
- From 2001 to 2004 Sales Manager South & East Europe
- From 2005 till now Sales Director South of Europe (Turkey, Middle East, Egypt, Pakistan, Iran, UAE,)including Italy.

During this period I have participated to following training formation:

- Smile Manager (Luciano Ziarelli)
- Critical business (Luciano Ziarelli)
- Conflict Management (Circe Business Development)
- To set up and To manage a net of Agents (Cegos)
- To think lean - Lean Thinking (Bonfiglioli Consultino) at Ducati firm
- Leadership shop (Luciano Ziarelli)
- Reading of the Income statement for not assigned Part I (Dr. Nicholas Longo)
- Reading of the Income statement for not assigned Part II (Dr. Nicholas Longo)
- The Leadership in the Professional Relations (Dr Claudia Cavallini)
- Leadership in the Professional Relations - Part II (Dr Claudia Cavallini)
- Memory , remember with more effectiveness (CSR)
- High Performing Team (Watson Wyatt)
- Communication and Leadership in the Management of Collaborators (MIDA)
- People Managment: The strategic management of the persons (THESIS)
- Management Check up (MIDA)
- The Development of the Self Efficacy (MIDA)
- S.T.E.P. - Strategically Transforming Entrepreneurial Potential (Executive Resources - Human Potential Consultants, L.C.)

From 2009 till now

Founded Distribution-Network, leader company distributing release agents, blowing agents, polyurethane additives, polyurethane systems, lubricants, glues.
Sales network all around Europe representing leading companies around the world.

FOREING LANGUAGES

Flowing English: Spoken and written , basic understanding Spanish, Portuguese, Frances.

COMPUTER SCIENCE ACQUAINTANCES

Window XP, Lotus Notes, Lotus wordpro, Lotus 123, Lotus freelance Graphics Excell, Word, Power Point, Microsoft Office.

MAIN CAUGHT UP RESULT

From 1996 to 2004 The Chem-Trend sales in Italy at the moment of my assumption were of 2.000 euros, carried the turnover to end 2003 to 3 million Euro with a significant operating margin .

At the same time created a sales network comprising they:

- 2 customer service people
- 1 Controller/Administration
- 3 Salesman on every line of product
- Created net of distributing agents/for managements customers medium/little ones

In the same period as responsible of the East and south Europe I have carried the turnover from 1 to 2,5 Million Euro with significant operating margin ,

From 2001-2004 consolidating distribution network at :Russia, Hungary, Poland, Rep.Ceca, Rumania, Turkey, UAE, Iran.

From 2005 to 2009 the turnover in Italy from 7 million Euros (of which 4 million inherited from fusion Freudenberg group) to 10,5 Million to end 2007 with significant operating margin ,

Redesigned office and sales structure:

- 3 customer service people
- 1 Controler + 2 persons accounting
- 3 Sales manager for line of products
- 4 direct inside salesman
- Net of distributing agents/for a total of 46 persons

In this period I grown south Europe from the turnover of 0,8 Million Euro to 1,9 Million with significant operating margin , with main milestones :

- Establish distribution network in Turkey
- Widened the distributive net in Iran from 1 to 3 distributors
- New distributor in Saudi Arabia
- 2 New distributors in Pakistan
- 2 New distributors in Egypt

From 2009 till now Distribution-Network growth reach over 1 million Euro/turnover and selling all around the world.

•

Main interpersonal characteristics:

Recognized ability in selecting people and find new collaborators agents
Ability to create a positive atmosphere of comfortable job and a dynamic and motivated group

- Hard Worker

- Ability in achieving the business objectives
- Hard predisposition “how to sell” the added value
- Optimal relation with the job colleagues
- Hard delegation ability
- To develop the collaborators

The undersigned is to acquaintance who, according to of art. the 26 of the law 15/68, about this declarations , the false in the actions and the use of actions makes itself is punished according to of the criminal code and the special laws. Moreover, the undersigned authorizes to the treatment of the personal data, second previewed how much from Law 675/96 of 31 December 1996.

In faith

PAOLO BALBONI

**GIANCARLO
CATTINI**
CURRICULUM VITAE



IL MIO OBIETTIVO

CONDIVIDERE LA MIA ESPERIENZA CON UNA SOCIETA' DETERMINATA AD ESPANDERE E CONSOLIDARE LA PROPRIA QUOTA DI MERCATO: E' SEMPRE ENTUSIASMANTE AFFRONTARE NUOVI MERCATI O REINVENTARE L'ATTUALE STRUTTURA DISTRIBUTIVA.

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome e nazionalità

Indirizzo

Cellulare ed e-mail

Luogo e data di nascita

CATTINI GIANCARLO – ITALIANA

VIA LUZZATI, 6 – 42015 CORREGGIO (RE)

+39 335 6256735 – gcatti@libero.it

REGGIO EMILIA – 16 DICEMBRE 1970

PRINCIPALI ESPERIENZE LAVORATIVE

- Data
- Luogo di lavoro attuale
- Settore
- Ruolo
- Compiti e responsabilità

Da Aprile 2019 fino ad oggi

LANDI RENZO S.P.A., Via Nobel, 2 – 42025 Corte Tegge – Cavriago (RE) – ITALY
www.landireno.com – www.landirenozgroup.com

OEM Automotive

OEM Sales & Business Development Group Director

LR S.p.A. è una società quotata in Borsa Milano dal 2007 e che ha raggiunto nel 2019 un fatturato di 191 ML di Euro. Il Business OEM rappresenta circa il 40% del fatturato consolidato che LR realizza come fornitore Tier 1 delle maggiori case automobilistiche Europee ed Asiatiche. Il Core Business è la produzione di componenti e sistemi per l'utilizzo di combustibili alternativi. Il Team che coordino è composto da Key Accounts, alcuni presenti all'interno dell'Head-quarter ed altri basati presso altre società estere del gruppo. Nelle mie attività riporto al CEO.

- Data
- Luogo di lavoro precedente
- Settore
- Ruolo
- Compiti e responsabilità

Da Marzo 2016 fino a Marzo 2019

LANDI RENZO S.P.A., Via Nobel, 2 – 42025 Corte Tegge – Cavriago (RE) – ITALY

After Market Automotive

AFTER MARKET Business Unit and Sales Group Director

Durante questo periodo ho coordinato l'intero business AM del gruppo attraverso una squadra di più di 30 persone che includeva Area Managers, Technical Support, Marketing e Customer Care. Le vendite erano realizzate prevalentemente con un approccio BtoB anche se nel mercato Italiano era stata anche attivata una modalità di vendita BtoC ed una rete di Officine Autorizzate (www.landigasspecialist.com). I membri della divisione AM risiedevano sia presso le società Italiane del gruppo che in alcune Società estere: nel 2018 è stato raggiunto un fatturato di 114 ML EURO in più di 40 paesi al mondo e con l'utilizzo di 4 marchi commerciali.

Prima di questa posizione, avevo ricoperti numerosi ruoli all'interno del Gruppo (AEB Electronics Export Sales Manager, Business Dev Manager, Regional Sales Manager, Export Manager) all'interno del quale avevo iniziato a lavorare come Area Manager nel 1997, giusto dopo aver completato il mio Master in International Management. Grazie a questo percorso, ho acquisito esperienza commerciale in molti Mercati appartenenti ad aree diverse (Emea, Latam, APAC, CSI and US). Dall'inizio ero stato coinvolto anche nel processo d'internazionalizzazione di LR, contribuendo in prima persona all'apertura di alcune filiali (LR Polska 1998, LR Beijing 1998, LR Pars 2007,

	LR Pak 2008) e nel 2003 mi sono trasferito a Varsavia dove ho lavorato come General Manager di LR Polska fino al 2006.
ALTRE ESPERIENZE LAVORATIVE	
<ul style="list-style-type: none"> • Data • precedente luogo di lavoro • Settore • Ruolo • Compiti e responsabilità 	<p>DA OTTOBRE 2009 FINO A MAGGIO 2012</p> <p>ZEPHIR S.P.A. (WWW.ZEPHIR.EU)</p> <p>OFF-ROAD AND RAILWAY SPECIAL VEHICLES CONSTRUCTION</p> <p>EXPORT MANAGER</p> <p>Zephir S.p.A. è una società leader nella progettazione e produzione di Veicoli Speciali da traino sia per utilizzo ferroviario che logistico. La mia principale attività, per la quale riportavo al CEO, è stata quella di aprire dei nuovi mercati al di fuori dell'area EU dove l'azienda era storicamente attiva. Ho spinto il marchio Zephir soprattutto in India, China e Russia. La struttura distributiva era BtoB ma molte vendite erano legate all'aggiudicazione di Gare d'appalto pubbliche.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Data • precedente luogo di lavoro • Settore • Ruolo • Compiti e responsabilità 	<p>DA GENNAIO 2002 FINO AD OTTOBRE 2003</p> <p>MED LABELLING S.R.L.</p> <p>AUTOMATIC PACKAGING MACHINES</p> <p>SALES AND MKTG MANAGER</p> <p>Med Labelling era un'azienda attiva nel settore delle linee d'etichettatura automatica utilizzate in particolare nel settore enologico. La Distribuzione del prodotto era supportata da importatori e da agenti plurimandatari. Oltre al coordinamento della rete di Clienti esistenti e degli agenti esterni, mi ero concentrato sulla ricerca di nuovi importatori attivi in aree del mondo caratterizzate da una significativa produzione enologica come il LATAM.</p>
PERCORSO DI STUDIO	
<ul style="list-style-type: none"> • Data • Istituto • Principale oggetto di studio 	<p>Da Marzo 1996 fino ad Aprile 1997</p> <p>CIS – Management Business school – (RE) (www.cis-formazione.it)</p> <p>Il Master del CIS in International Management era incentrato sull'internazionalizzazione ed affiancava materie tipiche di un master in Gestione d'impresa (finanza, organizzazione, MKTG, Produzione, logistica) a moduli specifici per le aziende rivolte ai mercati esteri come Contrattualistica internazionale, Dogane e trasporto, MKTG strategico e pagamenti internazionali</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Titolo • Punteggio 	<p>MBA in International Management – Asfor certified</p> <p>107/100</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Data • Istituto • Principale oggetto di studio 	<p>Da Settembre 1989 fino a Dicembre 1995</p> <p>Università di Bologna – Facoltà di Scienze Politiche (www.unibo.it)</p> <p>Il mio programma di studio includeva, tra gli altri, esami di diritto del lavoro, statistica, Economia e Relazioni Industriali a cui ho aggiunto altre materie di studio inerenti alla specializzazione da me scelta che era quella di Organizzazione del Lavoro. Mi sono poi laureato con una Tesi sull'Apprendimento Organizzativo.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Titolo • Punteggio 	<p>Master Degree in Political Sciences – Specialization in Organization Sciences</p> <p>110/110 cum laude</p>
	Continous Improvements:
D	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Corsi sui pagamenti internazionali, incoterms e contrattualistica internazionale ❖ MKTG Strategico e lezioni su "interpersonal Management Skills" ❖ Corsi di lingua estivi (Spagnolo, Francese) ❖ Sessioni di Coaching, leadership e performances per funzionari commerciali ❖ Business in China (Bologna Business School – www.unibo.it) ❖ Excel e altri applicativi MS ❖ ANPQP Quality Project Management nell'industria automotive ❖ Digital e web MKTG e tecniche di vendita 4.0 ❖ Corso sulla sicurezza nei luoghi di lavoro per Dirigenti
ABILITA' PERSONALI	
PRIMA LINGUA	Italiano (Madrelingua)
ALTRE LINGUE	Inglese (lettura: Eccellente – scrittura: buono – comprensione orale: Eccellente)
	Spagnolo (lettura: buono – scrittura: buono – comprensione orale: Eccellente)

PUBBLICAZIONI

Francese (lettura: basica – scrittura: no – comprensione orale: basica)

1997: “La costruzione sociale dell’Ambiente” Pubblicato da ETS (ISBN: 88-7741-981-4). Questo volume, scritto dal Prof. Francesco Pardi dell’Università di Pisa, descriveva una ricerca sull’interazione tra Organizzazioni e Ambiente della quale ero stato co-autore come partecipante ed un gruppo di ricerca del CNR di Pisa.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell’Art 13 Dlgs 196 del 30 Giugno 2003 e dell’Art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale.

**CURRICULUM VITAE AI FINI DELLA CANDIDATURA ALLE ELEZIONI
AMMINISTRATIVE DEL 14/15 MAGGIO 2023**

COMUNE DI CORREGGIO

Stefano Giovannini

Nato a Sassuolo (MO) il 23 gennaio 1971.

Residente in Correggio (R.E.), Via Curiel n. 26/B.

Diploma di Ragioniere, perito commerciale, conseguito all'Istituto Piero Gobetti di Scandiano (R.E.).

Laurea in Giurisprudenza conseguita presso l'Università degli studi di Modena e Reggio Emilia.

Professione: avvocato civilista, operante in particolare nel settore del diritto di famiglia, successorio, diritto commerciale e contrattualistica.

Socio AIAF e membro del Consiglio direttivo regionale Emilia Romagna di AIAF (Associazione Italiana per la famiglia ed i minori), già presidente provinciale della C.R.I. Reggio Emilia, già consigliere comunale presso il Comune di Casalgrande (R.E.), già assessore all'urbanistica e personale del Comune di Casalgrande (R.E.) e vice sindaco del medesimo Comune. Da ultimo consigliere comunale presso il Comune di Correggio e capogruppo della Lista Civica Ilenia Malavasi sindaco.

Motivazioni della candidatura alle elezioni amministrative 2023 per il Comune di Correggio

La passione per la politica, il senso civico e, non da ultime, la percezione di un forte bisogno di dignità ed equità sociale, mi hanno indotto ad una partecipazione attiva alla politica del Comune in cui vivo. Competenza, inclusione e rinnovamento sono le ragioni che sottendono ad una buona amministrazione della cosa pubblica anche locale. Per questo mi metto a disposizione della città in cui vivo con entusiasmo e spirito costruttivo.

CURRICULUM VITAE

FEDERICO IOTTI

ESPERIENZA PROFESSIONALE

CONSULENTE - FINANCIAL RISK MANAGEMENT

AZIENDA: KPMG

Luglio 2019 (Milano)

- Supporto e advisory nel percorso di validazione dei modelli AIRB sul rischio di credito (focus processi)
- Revisione e aggiornamento del corpus normativo interno in ambito Risk
- Attività di Due Diligence su rischi di I e II Pilastro nell'ambito di un'operazione di fusione
- Attività di consulenza in relazione al posizionamento di alcune banche clienti rispetto alle linee guida EBA in ambito "Loan Origination and Monitoring" (as-is assessment, gap analysis, identificazione degli interventi di riallineamento)
- Supporto e advisory nella compilazione del Recovery Plan e revisione del resoconto ICAAP-ILAAP (aggiornamento Recovery Indicators, aggiornamento del processo di escalation, individuazione delle Material Legal Entities e delle Core Business Lines, reporting dei risultati degli Stress test)
- Attività di PMO nell'implementazione di una piattaforma per la gestione e l'utilizzo dei Big Data nei sistemi Banca
- Supporto nell'implementazione della Nuova Definizione di Default (as-is assessment, gap analysis, benchmark, simulazioni d'impatto su portafoglio NPL, elaborazione strategie di mitigazione impatti normativi)
- Supervisione e supporto nell'elaborazione del report BCE Credit Underwriting (data management, aggregazione dati e computazione indici)
- Attività di PMO nell'ambito di un progetto di digitalizzazione del credito

FORMAZIONE

MASTER DI SECONDO LIVELLO IN ECONOMICS AND FINANCE

Università Cà Foscari di Venezia | Ottobre 2018 - Dicembre 2019

Corsi Principali: Econometria Finanziaria, Portfolio Management, Asset Pricing, Risk Management, Corporate Finance

PROGETTO ERASMUS

Economic University of Krakow | Settembre 2016 - Febbraio 2017

LAUREA MAGISTRALE IN SCIENZE ECONOMICHE

Alma Mater Studiorum - Università degli Studi di Bologna | 2015 - 2018

VOTO: 110 L / 110

Corsi Principali: Macroeconomia, Microeconomia, Econometria

IT

- Conoscenza professionale del pacchetto MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Conoscenza base di SAS (In corso percorso formativo aziendale finalizzato alla certificazione "Base Programming Using SAS 9.4")
- Conoscenza base di MATLAB



DATI PERSONALI

Data di nascita: 25 Maggio 1993

Luogo di nascita: Correggio (RE)

Nazionalità: Italiana

Patente : Categoria B

CONTATTI

+39 3314802317

federico.iotti23@gmail.com

linkedin.com/in/federico-iotti

fedeiotti23

Via Galileo Galilei 15
42015 Correggio (RE)

CONOSCENZE LINGUISTICHE

INGLESE: Fluente

SPAGNOLO: Buono

CERTIFICAZIONI

Bloomberg Market Concept
(Giugno 2019)

ARPM (advanced risk and portfolio management)

6 days training program
(12-17 Agosto 2019)

New York University

SOFT SKILLS

Ottime capacità analitiche

Buone capacità di organizzazione e forte predisposizione a lavorare in team

Buone capacità di problem-solving

Predisposizione all'apprendimento e grande curiosità

GIULIA LUPPI

Nata nel 1946 sono laureata in *Materie Letterarie*, con una tesi di ricerca su *Campogalliano visto dai ragazzi della scuola dell'obbligo*, e dal 1967 sono funzionario del Comune di Campogalliano.

Nel ruolo di bibliotecario, e poi di operatore del Centro della Cultura, ho curato per l'istituzione pubblica incontri, laboratori di lettura, bibliografie tematiche tra cui il volume *La parola saporita* (Unicopli, 1979) e la collana di pubblicazioni *Biblioteca di Storia locale*. Sempre per il Centro ho coordinato la promozione di eventi espositivi anche in cogestione con istituzioni culturali europee (Strasburgo, 1991) e di progettazioni artistiche (Piazza della Bilancia su disegno di Luigi Veronesi, 1993).

L'indirizzo umanistico dei miei studi universitari, e l'interesse per la ricerca su argomenti e materiali di storia del territorio, nel 1989 connotano gli orizzonti per il mandato dell'Amministrazione Comunale di Campogalliano di progettare soluzioni espositive per il Museo della Bilancia nella sua prima sede. Tale funzione si è in seguito ampliata nella mia nomina a direttore, nel 1991, e in tale ruolo ho rafforzato il concetto di Museo a Centro Nazionale di Documentazione, istituto unico nella realtà italiana che per la specificità delle sue attività si guadagna nel 1997 una nuova sede in centro storico.

Lascio la direzione del Museo della Bilancia nel maggio del 2010.

Nel contempo per me continuano le sfide: per un decennio (2006-2016) sono Assessore alla "Scuola Cultura e Giovani" e membro della Giunta del Comune di San Martino in Rio, dove mi sono trasferita nel 2009. Un'esperienza per me importante e significativa, per i rapporti creati con le scuole e per le attività culturali ed espositive che hanno amplificato per la storica Rocca estense interessanti rapporti con i cittadini. Sono orgogliosa di aver contribuito con il mio lavoro a lasciare una testimonianza della figura di Henghel Gualdi con la grande scultura "Fra terra e cielo", visivamente collocata al centro della rotatoria su via Carpi.

Ho fatto il lavoro che mi piaceva fare; non mi sono mai fermata, cercando di migliorarmi, di restare al passo coi tempi, di cambiare costantemente, di immergermi in nuove conquiste con curiosità e passione. Ad oggi il mio impegno vuole essere per una Correggio più bella, verde, vivibile per tutte le età, sicura e solidale, che guarda al domani e alla qualità di vita delle persone.

Anche questa è un'avventura coinvolgente per dare un peso al presente e al futuro.

CURRICULUM VITAE

ANTONIO RABITTI



DATI PERSONALI

Data di nascita: 14/02/1962

Luogo di nascita: Correggio (RE)

Nazionalità: Italiana

Patente : Categoria B

CONTATTI

+39 338 521 8602

antoniorabitti1962@gmail.com

Via Borsellino 53
42015 Correggio (RE)

CONOSCENZE LINGUISTICHE

INGLESE: Buono

FRANCESE: Buono

SOFT SKILLS

Ottime capacità analitiche

Buone capacità di organizzazione
e forte predisposizione a lavorare
in team

Buone capacità di problem-
solving

ESPERIENZA PROFESSIONALE

SENIOR PRODUCTION SCHEDULER

AZIENDA: DOW CHEMICAL

Luglio 2019 (Milano)

Dal 1985 lavoro in una multinazionale della chimica Americana, la Dow Chemical. In questa azienda ho ricoperto diversi ruoli. Da impiegato amministrativo, responsabile magazzino, logistica, customer service e da diversi anni mi occupo della schedulazione della produzione

FORMAZIONE

DIPLOMA RAGIONERIA

Diplomato in ragioneria nel 1982 con voto 40/60.

IT

Pacchetto MS Office

CURRICULUM VITAE

DI FRANCESCA SALSI

Via R. Livatino 15- Correggio Reggio Emilia

DATI PERSONALI

COGNOME NOME: Salsi Francesca
STATO CIVILE: Nubile
NAZIONALITA': Italiana
DATA DI NASCITA: 16 Ottobre 1979
LUOGO DI NASCITA: Correggio (Reggio Emilia)
RESIDENZA: V. Rosario Livatino 15
CELLULARE: +39 339 8147577
E-MAIL: frasalsi1@gmail.com
POSTA CERTIFICATA : francescasalsi@pec.libero.it

TITOLO DI STUDIO

Diploma Magistrale : Istituto Magistrale "Matilde di Canossa" indirizzo Socio-Psico-Pedagogico conseguito nell' A.S 1999/2000 con votazione di 65/100.
Laurea Triennale in "Psicologia" presso l'Università degli studi di Parma con votazione 106/110.

CORSI DI SPECIALIZZAZIONE

Corso di lingua inglese presso la "HOLD LAGHUAGE SCHOOL" con relativo attestato di frequenza.
Corso di lingua inglese con certificazione B2 TEACHER'S ENGLISH presso l'Istituto John Milton finalizzato al conseguimento di Certificazioni Internazionali B2 della lingua Inglese City and Guilds International.

CONOSCENZA LINGUE STRANIERE

Ottima conoscenza della lingua inglese sia scritta che parlata.
Soggiorno studio di 20 giorni nel 1997 presso un College ad Edimburgo
Basi di Francese (studiato tre anni ma alle scuole medie)

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Segretaria part-time presso uno studio commerciale dal 1999 al 2001.
Varie esperienze di Campi Gioco estivi dal 2001 al 2003.
Baby-sitter.

Supplenze come maestra e come educatrice presso varie scuole elementari e materne.
Ripetizioni private a bambini della scuola elementare e medie inferiori.
Dall'anno scolastico 2001/2002 ho insegnato nelle scuole Primarie facendo supplenze brevi.
Dall' anno scolastico 2016/2017 ho conseguito il passaggio in ruolo come docente scuola primaria.
Dall'anno scolastico 2017/2018 sono in servizio presso il Convitto "R. Corso" di Correggio come insegnante di scuola Primaria.

CORSI DI PERFEZIONAMENTO

Master presso l'Università Europea di Roma "I DSA: VALUTAZIONE E INTERVENTO IN AMBITO PSICOEDUCATIVO".

Corso di formazione "NUOVI PAESAGGI EDUCATIVI" BES – I Bisogni Educativi Speciali.

HOBBY E INTERESSI

Tennis, Pesca subacquea, nuoto, ascoltare musica, cinema, leggere libri, viaggiare.

Francesca Salsi

INFORMAZIONI PERSONALI

Mayrobel Scull



Via Borsellino, 10 Correggio (RE)

+39 3200134638

mayrobelscull@live.com

Sesso Femminile | Data di nascita 14/02/1978 | Nazionalità Cubana | Cittadinanza Italiana
 | Stato civile Separata |

POSIZIONE PER LA QUALE SI CONCORRE

Impiegata/ Operaio generico
 disponibilità immediata

ESPERIENZA PROFESSIONALE

- Motel Puntilla (Cuba) dal 1998 al 2000- Mansioni addetta alla reception e barista
- Nimar Correggio- Costruzione custodie e scafandri subacquei da Ottobre 2000 ad Agosto 2013 con svariate mansioni interne: commerciale estero (in particolare gestione portafoglio clienti spagnoli e sudamericani), partecipazione al confezionamento dei prodotti a marchio Advance Group (fino alla cessione del marchio) e mansione di Responsabile del settore tampografia (utilizzo e manutenzione dei macchinari, programmazione della produzione, controllo qualità del prodotto finito). Compiti di assemblaggio meccanico (custodie protettive per fotocamere e videocamere) ed elettronico.
- Operaia Albatros con mansioni di operaia presso lo stabilimento Grandi Pastai Italiani di San Martino in Rio (RE) nel mese di Luglio 2014
- Rextord con mansioni di Operaia addetta al montaggio, assistenza allo stampaggio e controllo qualità dal 5 Agosto 2014 al 7 Novembre 2014 .
- Pibiplast Spa (Correggio) dal 2015 assunta con contratto a indeterminato con la mansione di operaia addetta alle macchine.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

DIPLOMA

Diploma di istituto superiore pre-universitario conseguito a La Havana (Cuba)

Diploma di istituto alberghiero conseguito a La Havana (con valutazione Livello 3, massimo punteggio conseguibile)

Diploma di specializzazione in tecniche alberghiere conseguito a La Havana (Cuba)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Spagnolo

Altre lingue

Italiano

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Italiano	ottimo	ottimo	ottimo	ottimo	ottimo

In possesso di patente di tipo B e automunita

Utilizzo del muletto elettrico

Utilizzo del saldatore a stagno.

Spiccata flessibilità, ottime capacità gestionali ed organizzative, buona predisposizione al contatto con il pubblico e a lavorare in team.

CURRICULUM VITAE



Nome	FRANCESCA SERAFINI
	Via Sinistra Tresinaro, 19, Correggio (RE)
Data di nascita	04/10/1975
Luogo di nascita	CORREGGIO (RE)
Cittadinanza	ITALIANA
Stato civile	CONIUGATA

ESPERIENZA LAVORATIVA

luglio 2000 a oggi Product manager

- Principali mansioni e responsabilità
Responsabile della definizione di progetti di collezione, progetti di forte appeal in linea con il mercato e il target di riferimento, apportando una forte marginalità positiva in grado di sostenere i budget definiti in sede pre-progettuale in accordo con le direzioni commerciali e la direzione generale.
- Capacità e competenze
Responsabilità dell'ufficio e del Conto Economico di Collezione
Ottime capacità relazionali, predisposizione ai rapporti interpersonali
Dinamicità, forte propensione al raggiungimento degli obiettivi, creatività, problem solving

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 1999/2000
MASTER per operatori nel settore della Moda
UNIVERSITA' DEGLI STUDI DI BOLOGNA in collaborazione con Fondazione Alma Mater
Durata annuale
- 1995/1999
LAUREA IN ECONOMIA AZIENDALE
Universita' degli studi di Modena-Reggio Emilia
Specializzazione in Impresa e Mercato
Piano di studi indirizzato ad approfondire tematiche di Marketing
Tesi: "il trust nella pianificazione fiscale internazionale"

PASQUALE SERRA



✉ magico.30.ps@gmail.com

☎ 3664466257

📍 Via dei Ciliegi Correggio (R
E)

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Scuola

-
Dal 2015 realizzo progetti di arte e creatività all'interno di scuole elementari e medie.

Il Resto del Carlino

-
Dal 2020 autore di vignette satiriche pubblicate sul giornale quotidiano "il Resto del Carlino"

Musica/arte

-
Dal 2022 collaboro con Lucio Caliendo, musicista del maestro Paolo Conte, in un progetto artistico/musicale per la promozione del libro "Phibird" scritto dallo stesso Caliendo.

Eventi

-
Dal 2017 caricaturista di eventi pubblici e privati.

Aia

-
Dal 2004 ad oggi, dipendente dell'azienda alimentare Aia di Correggio.

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome - Cognome: **Salvatore Surano**
Data di nascita: **10 gennaio 1972**
Cittadinanza: **Italiana**
Residenza: **Correggio (RE)**
E-mail: **surano@studiosurano.it**
Contatto telefonico: **0522 732473**
Patente: **Patente A – B**

Titolo di studio: Diploma di geometra "Angelo Secchi" Reggio Emilia
Esame di stato per l'Abilitazione all'esercizio della libera professione
Laurea in Scienze dell'Economia Marketing e Organizzazione d'Impresa L-18 presso UNIMORE

Iscrizione al Collegio dei Geometri di Reggio Emilia al n.1736 nell' anno 1994

Diplomato Esperto Klima Haus – Agenzia Casa Clima Bolzano -

Accreditamento a SACE (Certificatori Energetici): 00967 dal 05/02/2009

Codice Abilitazione Elenchi Ministeriali Antincendio : RE01736G00139 dal 27/08/2011

Coordinatore della sicurezza in fase di progettazione ed in fase di esecuzione dal 1997

Abilitazione a Perito estimatore di tribunale anno 2010

Corso Protezione Civile per Interventi in caso di Calamità

Pubblica Benemerenzza del Capo della Protezione Civile per attività nel Terremoto dell'Abruzzo

Assistenza alle popolazioni colpite dal sisma partecipazione al nucleo tecnico della Regione Emilia Romagna come tecnico qualificato a supporto delle popolazioni: dell'Abruzzo anno 2009; Emilia anno 2012 e Centro Italia anno 2016.

Certificazioni: **UNI EN ISO 9001:2015 RT-21** Regolamento Tecnico **Accredia**

Progettazione nel campo dell'Ingegneria civile. Verifiche sulla progettazione delle opere pubbliche ai fini della validazione.

Conoscenze linguistiche: Inglese buono

Soft Skills: Ottime capacità organizzative di team building
Buone capacità di problem solving

Correggio il 15/01/2023

In fede
Salvatore Surano

Eugenio Telleschi

Email eugeniotelleschi@gmail.com
Indirizzo via Lidice 11, Correggio (RE) - 42015
Numero di telefono +3487135370



Circa

Imprenditore nel settore della consulenza di Open Innovation, delle tecnologie abilitanti 4.0 e della trasformazione digitale e green delle imprese. Mi occupo di creazione, funzionamento e coordinamento di ecosistemi di innovazione sostenibili. 50 anni, 2 figli. Sono appassionato di Storia delle Civiltà, Arte, Musica classica e Viaggi. Amo l'Islanda.

Percorso Professionale

Founder & Innovation Advisor (R)

Euro Inn Advisory srl
Correggio, Milano, Roma
Ottobre 2011 / In corso

Start-up innovativa fondata nel 2012 e poi trasformata, nel 2017, in PMI innovativa, per promuovere l'Open Innovation e le nuove tecnologie per lo sviluppo di imprese e territori. Attività di consulenza direzionale sui temi della trasformazione tecnologica e digitale 4.0 e della transizione ecologica. Dal 2020 progetto di R&S in corso per la creazione e funzionamento di ecosistemi di innovazione aperta interconnessi e sostenibili attraverso la tecnologia Blockchain.

External Relations & Network Manager

Warrant Group
Milano
Dicembre 2005 / Ottobre 2012

Negoziare accordi strategici per lo sviluppo del business nelle 4 aree principali (Internazionale, Innovazione, Finanza e Organizzazione-HR). Cura e sviluppo delle relazioni istituzionali e dei rapporti con partner, enti ed istituzioni (istituti di credito, Università, associazioni di categoria, Centri Di Ricerca pubblici e privati, professionisti) anche a livello internazionale per espandere il network di Warrant.

Amministratore

Telleschi Consulting Srl
Milano
Settembre 2005 / Gennaio 2012

Sviluppare pubbliche relazioni per aiutare le aziende in ambito Innovazione, R&S. Avviato network building con Università e Centri di Ricerca.

Formatore e Business Developer

Gruppo Unicredit
Milano
Febbraio 2003 / Giugno 2005

Formazione su soft skills e corsi di inglese al personale del Gruppo. Lanciato progetto innovativo per il credito ai dipendenti di grandi gruppi privati a livello nazionale (in 18 mesi aperte 4 filiali oltre a Milano e Roma)

Formazione

Master of Science in European Studies

The London School of Economics and Political Science (LSE)
Londra (Regno Unito)
2001

Conseguita specializzazione sui temi del policy-making europeo. In particolare, ho approfondito le dinamiche tra istituzioni europee e gli impatti delle politiche dell'innovazione sul settore pubblico e delle imprese.

Master in Relazioni Internazionali

Università di Bologna
Bologna
2000

Percorso di specializzazione incentrato su Economia Internazionale e Macroeconomia, Diritto Internazionale, Relazioni Internazionali e Sicurezza. Il corso era rivolto anche alla preparazione per sostenere l'esame di ammissione alla carriera diplomatica.

Laurea in Scienze Politiche ind. Internazionale

Università di Pisa
Pisa
1999

Corso di laurea magistrale incentrato su Diritto Internazionale, Organizzazione Internazionale, Relazioni Internazionali e Diritto dell'Unione Europea. Votazione: 110L/110

Progetto Erasmus

University of Leicester (UK)
Leicester (Regno Unito)
1996

Erasmus di 9 mesi. Ho avuto la possibilità di conoscere sia il sistema formativo universitario inglese che studenti di tutte le nazionalità.

Competenze

Open Innovation & Innovation Management

Esperto
Piano Impresa 4.0
Esperto

Conoscenza professionale del pacchetto MS Office

Livello avanzato

Conoscenza delle Tecnologie a Registri Distribuiti (DLT o Blockchain)

Livello avanzato

Lingue parlate

Italiana

Madrelingua

Inglese

Fluente

Spagnolo

Conoscenza di base

CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	MARCO VEZZANI
Indirizzo	VIA JACOPO BAROZZI N. 5 42015 CORREGGIO (RE)- ITALIA-
Telefono	339/7382019
E-mail	marco.vezzani.88@gmail.com
E-mail certificata	marco.vezzani@geopec.it
Nazionalità	ITALIANA
Data di nascita	01 LUGLIO 1988

ESPERIENZA LAVORATIVA

Dal 2011 ad oggi

sono libero professionista iscritto al Collegio dei Geometri della Provincia di Reggio Emilia con studio professionale in Comune di Correggio (RE) in via Gambara n. 6/b

ho rivolto principalmente la mia attività lavorativa alla progettazione e Direzione lavori inerenti al recupero del patrimonio edilizio esistente, di edifici monofamiliari, bifamiliari e plurifamiliari di civile abitazione e di edifici artigianali, rurali e commerciali per aziende.

Nei vari anni di esercizio della libera professione ho espletato anche lavori di

- accatastamento di edifici nuovi ed esistenti;
- frazionamento di terreni, agricoli ed edificabili;
- Perizie e stime di immobili

ad oggi ho rivolto la mia attività professionale, anche alla redazione di piani di sicurezza in fase di progettazione ed in fase di esecuzione dei lavori, per i cantieri temporanei e mobili ai sensi della Legge 494 e del successivo D.Lgs. 81/2008

- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Studio tecnico

Titolare dello studio

Essendo Libero professionista, senza dipendenti ho svolto le piu' svariate mansioni che vanno dal Progettista, al Direttore dei lavori , dal coordinatore per la sicurezza in fase di progettazione ed in fase di esecuzione per cantieri temporanei e mobili , alla redazione di contabilità lavori per imprese, a seconda degli incarichi e del tipo di lavoro che mi sono stati affidati, con tutte le responsabilità che un libero professionista può e deve assumere nell'esercizio della sua professione.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Dal 15/11/2007 al 24/04/2008

Corso di formazione al ruolo di Coordinatore della sicurezza in fase di progettazione ed esecuzione dell'opera della durata di 120 ore svolto presso la sede della scuola Edile di Reggio Emilia

Dal 17/01/2009 al 25/02/2009

Corso per tecnico certificatore energetico degli edifici Regione Emilia Romagna organizzato dall'Istituto Sviluppo Professionale Italia S.R.L.

Nel 2009

- Esame di stato per Abilitazione alla professione di geometra con la votazione di sessantuno/centesimi

Dal 2007 al 2009

- Ho lavorato con la qualifica di praticante, per ottemperare alle disposizioni della normativa prevista per poter accedere all'esame di stato, presso uno studio professionale;

Nel 2007

Ho conseguito il Diploma di Geometra presso l'Istituto Tecnico Statale Einaudi di Correggio (RE)

• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

Lo studio rivolge le proprie abilità professionali alle costruzioni e alle ristrutturazioni di edifici a destinazione civile ad edifici a destinazione artigianale, rurale e commerciale.

Inoltre a tutte le attività inerenti la professione del Geometra tra le quali spiccano il coordinamento per la sicurezza in fase di esecuzione e di progettazione per cantieri temporanei e mobili, gli accatastamenti degli edifici, le perizie di stima di immobili e terreni.

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANA

ALTRE LINGUA

Inglese livello base

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Buone capacità e competenze relazionali acquisite negli anni attraverso il contatto diretto con i clienti, con gli uffici pubblici e privati (uffici Comunali, Ufficio del Territorio, ecc.) e con i lavoratori delle imprese e i vari artigiani che sono passati nei vari cantieri.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Buone capacità organizzative e di coordinamento in ambito lavorativo dei vari lavoratori presenti in un cantiere.

Nonché ' buone capacità e competenze organizzative a livello di volontariato rivolte alla gestione e organizzazione di feste e tornei parrocchiali ove lavorano circa un centinaio di persone.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

DISTINTA COMPETENZA NELL'USO DEL COMPUTER E DI TUTTE LE MACCHINE DELL'UFFICIO (FOTOCOPIATRICE, FAX, SCANNER STAMPANTI PLOTTER ECC.ECC.)

SOFTWARE UTILIZZATI : WORD, EXCEL, POWER POINT;

SOFTWARE PROFESSIONALI UTILIZZATI:

AUTOCAD LT 2023 E VERSIONI PRECEDENTI

PRIMUS – CERTUS - DOCFA

Per ulteriori informazioni: 339/7382019

CAPACITÀ E COMPETENZE

ARTISTICHE

Musica, scrittura, disegno ecc.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Competenze non precedentemente indicate.

PATENTE O PATENTI

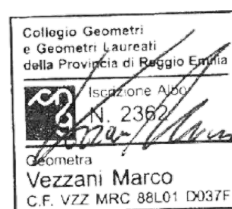
ATTIVITÀ SPORTIVA E VOLONTARIATO

Patente B (Autovetture)

ULTERIORI INFORMAZIONI

in fede

Geometra VEZZANI MARCO



Dati personali: Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".